オンライン 講座 営業担当 向け

契約力セミナー

~成約率アップ実践講座~

2024年10/29日(火)14:00 スタート! 14:00~17:00 隔週火曜日

こんな方へオススメの講座です



実際の商談で緊張して しまう…上手く話せる 自信が持てない



商談で重要なポイント を短期間で重点的に効 率よく学習したい!



実践重視のトレーニン グでスキルアップを目 指したい!

費用

99,000円(税込)

さらに人材開発支援助成金の利用で実質負担額が45,330円に!

※助成金の一例となります

講座OPEN 特別価格

受講形式:オンライン

最小遂行人数:8名

※お申込み人数が8名以下の場合は中止となります。

日程:全4回

2024年10月29日~12月10日

隔週火曜日 14:00~17:00

お申込みは

こちら





柿崎 浩司 氏

講師

E&Gアカデミー講師/Heaven's garden代表 LOTUS DECK CAMP RESORT代表 一般社団法人コミュニケーション教育協会認定講師 2級建築士

三協立山株式会社三協アルミ社商品開発マーケティングアドバイザー houzzお客様レビュー★5獲得数日本一

リキュラム

第1回 10月29日 信用力トレーニング

~一瞬で信用される印象づくり~ お客様に信用してもらえる印象作り・関係を深める敬語と一般常識

第2回 11月12日 ヒアリングカトレーニング

~潜在的な願望に辿り着くヒアリング~ お客様が心を開くヒアリングの仕方・見た目から汲み取るプロファイリング

11月26日

表現力トレーニング

~信用を積み重ねる伝え方~ 価値が伝わる話し方・誠実さを伝える表現の仕方

第4回 12月10日 決定力トレーニング

~契約に至る打合せ方法~ 相手からイエスがもらえるクロージング力・自分も相手も満たされる交渉術

※カリキュラムの内容は目安となります。時間中適宜休憩がございます。

本講座は「人材開発支援助成金」対象講座です。

人材開発支援助成金とは、事業主が雇用保険を適用している従業員に対して人材育成や能力開発を行 う際に必要な費用を国(厚生労働省)が支援する制度です。

プロコースで申請が想定される「正社員向け人材育成支援コース」の場合、45%の研修費用の助成に 加え、賃金の一部も助成されるため、費用対効果の高い研修が受講可能です。

まずはお近くの労働局までぜひご相談ください。

E&Gアカデミー事務局も随時相談受付を行っております。

《本講座の例》

経費助成額:受講料99,000円×45% =44,550

賃金助成額:12h×760円=9,120円

助成金総額:53,670円

実質負担額:45.330円 ⇒ 通常受講料の54%OFF!

厚生労働省 詳細ページはこちら▼



届け出期限 2024年9月27日 まで

注 項

※当日はzoomを使用した講座となります。

- ※事前に接続用PC、タブレット、スマートフォン等をご準備の上、zoomのインストールをお願いいたします。 ※講座開始までにカメラ、マイク、スピーカーの接続をご確認ください。
- ※zoomインストール作業及びカメラ、マイク、スピーカーの設定について本講座ではサポート対象外とさせて頂いております。各種製品ページ及びサポートをご参照ください。
- ※受講生の理解度把握のためカメラONでのご参加を推奨しております。
- ※授業内容の録画・録音及び第三者への公開はお控えください。 また、無断でのスクリーンショット及び撮影等はご遠慮ください。

[運営・お問い合わせ先] E&Gアカデミー事務局

〒160-0022東京都新宿区新宿1-4-8 新宿小川ビル6F

